



Für unser Team in Grafenau suchen wir Verstärkung

Key Account Manager (m/w/d)

AVS Römer zählt zu den führenden Herstellern von hochwertigen, kundenspezifischen Ventilen, Verschraubungen und Sensoren in der Fluidtechnik. Dabei stehen wir für höchste Qualität, Begeisterung für das tägliche Tun und eine innovative Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.

In unserer Vertriebsabteilung arbeiten wir Hand in Hand daran, wegweisende Lösungen in der Fluidtechnik erfolgreich in den Markt zu bringen. Als **Key Account Manager** übernimmst Du eine zentrale Rolle: Du bist die **strategische Schnittstelle** zwischen unseren **globalen Kunden** und unseren **internen Experten** und prägst die **Weiterentwicklung** und das **Wachstum** in einem **zukunftsweisenden Marktumfeld**.

Deine Aufgaben:

- **Betreuung und Ausbau von Key Accounts:** Du bist für die Pflege und Weiterentwicklung unserer wichtigsten Kunden verantwortlich und baust langfristige Beziehungen auf.
- **Umsatz- und Ergebnisverantwortung:** Mit einem klaren Blick auf Deine Zielvorgaben steuerst Du den Erfolg Deiner Kundenprojekte innerhalb des zugewiesenen Budgets.
- **Strategie und Marktanalyse:** Du analysierst Deinen Teilmarkt, entwickelst zielgerichtete Strategien und erschließt gemeinsam mit dem Vertriebsteam neue Marktpotenziale.
- **Schnittstelle und Zusammenarbeit:** Im engen Austausch mit Produktmanagement, Marketing, Business Development und Forschung & Entwicklung identifizierst Du Kundenbedarfe und leitest innovative Produktentwicklungen ein.
- **Präsentation und Networking:** Du repräsentierst unser Unternehmen auf Messen, in Fachverbänden und Organisationen und stärkst unsere Präsenz durch gezielte Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen.
- **Reisetätigkeit:** Du bist global unterwegs, um unsere Kunden direkt vor Ort zu unterstützen und neue Chancen zu ergreifen.
- **Berichtswesen:** Du informierst regelmäßig die Geschäfts- und Vertriebsleitung über Deine Ergebnisse und Marktanalysen.

Dein Profil:

- **Technisches Verständnis:** Du bringst eine technische Ausbildung oder eine Kombination aus technischer und kaufmännischer Qualifikation mit, z. B. als Wirtschaftsingenieur oder Technischer Betriebswirt.
- **Erfahrung in der Fluidtechnik:** Idealerweise hast Du bereits in unserer oder einer verwandten Branche gearbeitet und kennst die spezifischen Anforderungen.
- **Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick:** Du überzeugst mit Deiner Fähigkeit, technische und kaufmännische Themen verständlich und zielgerichtet zu vermitteln.
- **Sprachen:** Deutsch und Englisch beherrschst Du sicher in Wort und Schrift.
- **Innovationsfähigkeit:** Du erkennst Trends und leitest kreative Lösungsansätze ab.
- **Netzwerker und Teamplayer:** Du baust Beziehungen auf, bist gut vernetzt und arbeitest eng mit internen und externen Partnern zusammen.
- **Globale Mobilität:** Du fühlst Dich in internationalen Märkten zu Hause und bist bereit, regelmäßig zu reisen.

Unser Angebot:

- Moderner und sicherer Arbeitsplatz in einem wirtschaftlich gesunden, wachsenden Unternehmen
- Offene und wertebasierte Arbeitsatmosphäre mit Freiräumen für selbstständiges Arbeiten
- Umfassende Einarbeitung, teamorientiertes Arbeiten, attraktive Vergütung und gute Sozialleistungen.

Lust auf eine Arbeitsatmosphäre, in der Teamgeist wirklich gelebt wird? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Angabe von Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist über unser Online-Bewerbungstool unter www.avs-roemer.de.



Ihre Ansprechpartnerin:

Martina Pawlik

Abteilungsleitung Personaladministration & -recruiting

AVS Römer GmbH & Co. KG

Reismühle 3 • 94481 Grafenau

Tel.: 08552 4076 291 • bewerbung@avs-roemer.de